

**Образовательное частное учреждение
дополнительного профессионального образования
«Центр компьютерного обучения «Специалист.Ру»
Учебно-научного центра при МГТУ им. Н.Э. Баумана»
(ОЧУ «Специалист.Ру»)**

123317, город Москва, Пресненская набережная, д. 8, строение 1, этаж 48, помещение
484с, комната 4,

ИНН 7701345493, ОГРН 1037701927031

Утверждаю:

Директор ОЧУ «Специалист.Ру»



Д.Г. Суровов/
« 16 МОСКВА 08 2017 __ года

**Дополнительная профессиональная программа
повышения квалификации
«Менеджер по логистике (управление закупками)»**

город Москва

Программа разработана в соответствии с приказом Министерства образования и науки Российской Федерации от 1 июля 2013 г. N 499 "Об утверждении Порядка организации и осуществления образовательной деятельности по дополнительным профессиональным программам".

Повышение квалификации слушателей, осуществляемое в соответствии с программой, проводится с использованием модульного принципа построения учебного плана с применением различных образовательных технологий, в том числе дистанционных образовательных технологий и электронного обучения в соответствии с законодательством об образовании.

Дополнительная профессиональная программа повышения квалификации, разработана образовательной организацией в соответствии с законодательством Российской Федерации, включает все модули, указанные в учебном плане.

Содержание оценочных и методических материалов определяется образовательной организацией самостоятельно с учетом положений законодательства об образовании Российской Федерации.

Структура дополнительной профессиональной программы соответствует требованиям Порядка организации и осуществления образовательной деятельности по дополнительным профессиональным программам, утвержденного приказом Минобрнауки России от 1 июля 2013 г. N 499.

Объем дополнительной профессиональной программы вне зависимости от применяемых образовательных технологий, должен быть не менее 16 академических часов. Сроки ее освоения определяются образовательной организацией самостоятельно.

Формы обучения слушателей (очная, очно-заочная, заочная) определяются образовательной организацией самостоятельно.

К освоению дополнительных профессиональных программ допускаются:

- лица, имеющие среднее профессиональное и (или) высшее образование;
- лица, получающие среднее профессиональное и (или) высшее образование.

Для определения структуры дополнительной профессиональной программы и трудоемкости ее освоения может применяться система зачетных единиц. Количество зачетных единиц по дополнительной профессиональной программе устанавливается организацией.

Образовательная деятельность слушателей предусматривает следующие виды учебных занятий и учебных работ: лекции, практические и семинарские занятия, лабораторные работы, круглые столы, мастер-классы, мастерские, деловые игры, ролевые игры, тренинги, семинары по обмену опытом, выездные занятия, консультации, выполнение аттестационной, дипломной, проектной работы и другие виды учебных занятий и учебных работ, определенные учебным планом.

1. Цель программы:

В результате прохождения обучения слушатель приобретёт глубокую теоретическую подготовку и навыки решения типовых практических задач в области организации складской деятельности. Получит структурированные, закреплённые практикой знания и сможет приступить к работе сразу после обучения.

Планируемый результат обучения:

Лица, успешно освоившие программу, должны овладеть следующими компетенциями:

Совершенствуемые компетенции

№	Компетенция	Направление подготовки
---	-------------	------------------------

		ФГОС СПО ПО СПЕЦИАЛЬНОСТИ 38.02.03 "ОПЕРАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ЛОГИСТИКЕ"
		Код компетенции
1	Принимать участие в разработке стратегических и оперативных логистических планов на уровне подразделения (участка) логистической системы с учетом целей и задач организации в целом. Организовывать работу элементов логистической системы.	ПК-1.1
2	Планировать и организовывать документооборот в рамках участка логистической системы. Принимать, сортировать и самостоятельно составлять требуемую документацию	ПК-1.2
3	Осуществлять выбор поставщиков, перевозчиков, определять тип посредников и каналы распределения.	ПК-1.3
4	Владеть методикой проектирования, организации и анализа на уровне подразделения (участка) логистической системы управления запасами и распределительных каналов	ПК-1.4
5	Участвовать в разработке инфраструктуры процесса организации снабжения и организационной структуры управления снабжением на уровне подразделения (участка) логистической системы с учетом целей и задач организации в целом.	ПК-2.1
6	Использовать различные модели и методы управления запасами.	
6	Осуществлять управление заказами, запасами, транспортировкой, складированием, грузопереработкой, упаковкой, сервисом.	ПК-2.3
7	Владеть методологией оценки эффективности функционирования элементов логистической системы	ПК-2.4
8	Составлять программу и осуществлять мониторинг показателей работы на уровне подразделения (участка) логистической системы (поставщиков, посредников, перевозчиков и эффективность работы складского хозяйства и каналов распределения).	ПК-3.1
9	Рассчитывать и анализировать логистические издержки.	ПК-3.2

	Применять современные логистические концепции и принципы сокращения логистических расходов	
10	Проводить контроль выполнения и экспедирования заказов.	ПК-3.3
11	Организовывать прием и проверку товаров (гарантия получения заказа, проверка качества, подтверждение получения заказанного количества, оформление на получение и регистрацию сырья); контролировать оплату поставок	ПК-3.4
12		ПК-4.1
13	Определять критерии оптимальности функционирования подразделения (участка) логистической системы с учетом целей и задач организации в целом	ПК-4.2
14		ПК-4.4

Совершенствуемые компетенции в соответствии с трудовыми функциями профессионального стандарта

№	Компетенция	Направление подготовки «СПЕЦИАЛИСТ В СФЕРЕ ЗАКУПОК»
		Трудовые функции (код)
1	Предварительный сбор данных о потребностях, ценах на товары, работы, услуги	A/01.5
2	Подготовка закупочной документации	A/02.5
3	Обработка результатов закупки и заключение контракта	A/03.5
4	Составление планов и обоснование закупок	B/01.6
5	Осуществление процедур закупок	B/02.6
6	Проверка соблюдения условий контракта	C/01.7
7	Проверка качества представленных товаров, работ, услуг	C/02.7
8	Мониторинг в сфере закупок	D/01.8
9	Аудит и контроль в сфере закупок	D/02.8

После окончания обучения Слушатель будет знать:

- Основы договорной работы
- Правила ассортиментного анализа
- Основы таможенного менеджмента
- Порядок организации документооборота
- Методы и формы закупок

После окончания обучения Слушатель будет уметь:

- Проводить поиск и оценку поставщиков
- Выстраивать взаимоотношения с поставщиками, готовить договора с ними, включая договора ВЭД
- Организовывать документооборот поставок
- Рассчитывать таможенные платежи
- Оценивать эффективность работы службы закупок

Категория слушателей: менеджеры по логистике, специалисты по закупкам, руководители профильных подразделений.

Требования к предварительной подготовке:

1. Не требуется. Желательно знание MS Excel

Срок обучения: 40 академических часов.

Форма обучения: очная, очно-заочная, заочная. По желанию слушателя форма обучения может быть изменена и/или дополнена.

Режим занятий: дневной, вечерний, группы выходного дня.

№ п/п	Наименование модулей по программе	Общая трудоемкость (акад. часов)	В том числе		СРС
			Лекций	Практических занятий	
1	Модуль 1. Основы организации закупочной деятельности	4	3	1	1
2	Модуль 2. Ассортиментная политика и ассортиментный анализ	2	1,5	0,5	1
3	Модуль 3. Работа с поставщиком	4	3,5	0,5	1
4	Модуль 4. Издержки в закупочной деятельности	4	3	1	1
5	Модуль 5. Формы и варианты закупочной деятельности	10	9	1	2
6	Модуль 6. Основы товароведения	4	4	0	2
7	Модуль 7. Договор Купли-продажи. Контракт ВЭД	8	6	2	2
8	Модуль 8. Основы таможенного менеджмента	4	3	1	2
	Итого:	40	33	7	12
	Итоговая аттестация	Тестирование (зачет)			

Для всех видов аудиторных занятий академический час устанавливается продолжительностью 45 минут.

Количество аудиторных занятий при очно-заочной форме обучения составляет 20-25% от общего количества часов.

2. Календарный учебный график

Календарный учебный график формируется при осуществлении обучения в течение всего календарного года. По мере набора групп слушателей по программе составляется календарный график, учитывающий объемы лекций, практики, самоподготовки, выезды на объекты.

Неделя обучения	1	2	3	4	5	6	7	Итого часов
	пн	вт	ср	чт	пт	сб	вс	
1 неделя	8	8	8	8	8	-	-	40
СРС								12
Итого:								40/12

3. Рабочие программы учебных предметов

Модуль 1. Основы организации закупочной деятельности

- Основы логистики. Показатели качества. Основные логистические концепции.
- Основы организации закупочной деятельности. Управление закупками. Бизнес-коммуникации. Оценка работы службы закупки KPI.
- Подход Balanced Score Card (сбалансированная система показателей) в закупках.
- Связь службы закупок с другими подразделениями компании. Управление взаимодействием с производством и продажами.
- Стратегии и информационные концепции. Закупки в системе Канбан, Just in time, MRP, MRPII.

Модуль 2. Ассортиментная политика и ассортиментный анализ

- Ассортиментная политика и ассортиментный анализ. Основы категорийного менеджмента.
- Определение потребности в товаре. Матрицы ABC и XYZ. Основы аналитики. Возможности 1С.
- Определение приоритетов финансирования и очередности закупок.
- Структура запасов. Оверсток и неликвид. Методы работы с ними.
- Нормирование страховых запасов. Уровень обслуживания.
- Практическая работа: Проведение ABC-анализа.

Модуль 3. Работа с поставщиком

- Поиск поставщиков Выбор оптимального поставщика. Критерии оценки поставщика.
- Стимулирование поставщиков. Специальные условия и акции.
- Проведение переговоров.
- Организация переговорного процесса. Переговорные стратегии. Манипуляция и способы противодействия.

- Практическая работа: Проведение предварительного отбора поставщиков.

Модуль 4. Издержки в закупочной деятельности

- Откат и методы противодействия.
- Ценообразование. Скидки.
- Издержки и риски, связанные с закупочной деятельностью.
- Концепция полной стоимости (Total Cost Concept) и методика функционально-стоимостного анализа (ABC – Activity Based Costing).
- Практическая работа: Расчет себестоимости товара. Расчет дополнительных издержек методом ABC.

Модуль 5. Формы и варианты закупочной деятельности

- Задача "Сделать или купить"(Make or Buy).
- Встречные закупки.
- Тендер.
- Аукцион.
- Оферта.
- Особенности снабжения производства.
- Практическая работа: Создание тендерной документации. Определение ключевых требований к товару. Работа со структурой готовой продукции – составление графика поставок.

Модуль 6. Основы товароведения

- Документооборот. Вопросы взаимодействия со складскими и транспортными службами. Основы товароведения. Упаковка и маркировка груза
- Сертификация.
- Вопросы оплаты. Финансовые механизмы. Валютный контроль.

Модуль 7. Договор Купли-продажи. Контракт ВЭД

- Договор Купли-продажи, Контракт ВЭД. Основные разделы и особенности оформления.
- Связанные договора. Перекрестная проверка сведений.
- ИНКОТЕРМС-2010 и его отличия от ИНКОТЕРМС-2000. Права и обязанности грузоотправителей, грузополучателей, перевозчиков и экспедиторов согласно базисным условиям поставки.
- Основы ВЭД. Международные организации. Международное частное право. Оффшоры.
- Риски во внешнеэкономической деятельности, их классификация и способы минимизации. «Серые» схемы таможенного оформления. Стратегия "обеления ВЭД".
- Практическая работа: Составление договора купли продажи.

Модуль 8. Основы таможенного менеджмента

- Основы таможенного законодательства. Таможенный кодекс Таможенного союза.

- Схема таможенного оформления. Основные этапы.
- Документооборот при таможенном оформлении. ДТС, ТД (ГТД), КТС.
- Таможенная стоимость. Методы определения. Порядок подтверждения.
- Классификация товаров. ТНВЭД. Страна происхождения товаров и схемы преференций.
- Расчет таможенных платежей.
- Оформление ТД(ГТД).
- Коммерческая деятельность в области таможенного дела: таможенные представители, склады временного хранения, таможенные склады, таможенные перевозчики.
- Таможенный контроль.
- Таможенные правонарушения.
- Практическая работа: Расчет таможенных платежей.

4. Организационно-педагогические условия

Соблюдение требований к кадровым условиям реализации дополнительной профессиональной программы:

а) преподавательский состав образовательной организации, обеспечивающий образовательный процесс, обладает высшим образованием и стажем преподавания по изучаемой тематике не менее 1 года и (или) практической работы в областях знаний, предусмотренных модулями программы, не менее 3 (трех) лет;

б) образовательной организацией наряду с традиционными лекционно-семинарскими занятиями применяются современные эффективные методики преподавания с применением интерактивных форм обучения, аудиовизуальных средств, информационно-телекоммуникационных ресурсов и наглядных учебных пособий.

Соблюдение требований к материально-техническому и учебно-методическому обеспечению дополнительной профессиональной программы:

а) образовательная организация располагает необходимой материально-технической базой, включая современные аудитории, библиотеку, аудиовизуальные средства обучения, мультимедийную аппаратуру, оргтехнику, копировальные аппараты. Материальная база соответствует санитарным и техническим нормам и правилам и обеспечивает проведение всех видов практической и дисциплинарной подготовки слушателей, предусмотренных учебным планом реализуемой дополнительной профессиональной программы.

б) в случае применения электронного обучения, дистанционных образовательных технологий каждый обучающийся в течение всего периода обучения обеспечивается индивидуальным неограниченным доступом к электронной информационно-образовательной среде, содержащей все электронные образовательные ресурсы, перечисленные в модулях дополнительной профессиональной программы.

5. Формы аттестации и оценочные материалы

Образовательная организация несет ответственность за качество подготовки слушателей и реализацию дополнительной профессиональной программы в полном объеме в соответствии с учебным планом.

Оценка качества освоения дополнительной профессиональной программы слушателей включает текущий контроль успеваемости и итоговую аттестацию.

Конкретные формы и процедуры текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации и итоговой аттестации слушателей устанавливаются образовательной организацией самостоятельно.

Слушателям, успешно освоившим дополнительную профессиональную программу и прошедшим итоговую аттестацию, выдается удостоверение о повышении квалификации.

Слушателям, не прошедшим итоговой аттестации или получившим на итоговой аттестации неудовлетворительные результаты, а также лицам, освоившим часть дополнительной профессиональной программы и (или) отчисленным из образовательной организации, выдается справка об обучении или о периоде обучения по образцу, самостоятельно устанавливаемому образовательной организацией.

Итоговая аттестация проводится по форме тестирования в соответствии с учебным планом.

6. Вопросы к Итоговой аттестации

Раздел 1. Основы логистики и общие положения

Вопрос 1

Основным критерием эффективности в логистике является

Выберите один ответ:

- Качество
- Издержки
- Риски
- Все три ответа верны (*)

Вопрос 2

Что из перечисленного называют «логистическим миксом»

Выберите один ответ:

- 4P
- 7R (*)
- 3D
- 6S

Вопрос 3

QR подразумевает

Выберите один ответ:

- Снижение времени реакции на изменяющиеся внешние условия(*)
- Формулировку стандартных правил принятия решений в логистических системах
- Использование различных ресурсов компании с ориентацией на поиск оптимальной комбинации издержек

Вопрос 4

SCM – это...

Выберите один ответ:

- Формулировка стандартных правил принятия решений в логистических системах
- Использование различных ресурсов компании с ориентацией на поиск оптимальной комбинации издержек
- Управление взаимоотношениями с находящимися выше и ниже по течению поставщиками и клиентами, направленное на достижение более высокой потребительской ценности при меньших издержках (*)

Вопрос 5

Система Канбан является реализацией концепции

Выберите один ответ:

- ROP
- QR
- JIT(*)

Раздел 2. Ассортиментная политика

Вопрос 6

Какие факторы ограничивают возможность создания одновременно широкого и глубокого ассортимента

Выберите несколько ответов:

- Техническая сложность работы с большим объемом информации (*)
- Ограниченность финансовых ресурсов (*)
- Конечность торговой площади (*)
- Законодательные ограничения
- Эффект каннибализации (*)

Вопрос 7

Эфемерный ассортимент - это...

Выберите один ответ:

- Ассортиментные позиции, не пользующийся спросом
- Ассортиментные позиции с неясной перспективой, только что введенные в ассортимент
- Ассортиментные позиции, сходящие с рынка
- Ассортиментные позиции, призванные удовлетворить сиюминутный недолговечный спрос (*)

Вопрос 8

Система MLM – это ориентация на

Выберите один ответ:

- Универсализацию ассортимента
- Специализацию ассортимента
- Реактивный подход (эфемерный ассортимент)
- Дифференцирующий подход (особые товары) (*)

Вопрос 9

ABC-анализ – это...

Выберите один ответ:

- Анализ значимости показателей группы (*)
- Анализ стабильности показателей группы
- Анализ жизненного цикла товаров

Вопрос 10

XYZ-анализ – это...

Выберите один ответ:

- Анализ значимости показателей группы
- Анализ стабильности показателей группы (*)
- Анализ жизненного цикла товаров

Вопрос 11

BCG-анализ – это...

Выберите один ответ:

- Анализ значимости показателей группы
- Анализ стабильности показателей группы
- Анализ жизненного цикла товаров (*)

Вопрос 12

Товары категории С при ABC-анализе ассортимента по прибыли

Выберите один ответ:

- Нуждаются в дополнительном финансировании
- Должны быть исключены из ассортимента
- Классификация по ABC является только указанием на значимость товара внутри анализируемой группы. (*)

Вопрос 13

Классификация XYZ осуществляется с использованием

Выберите несколько ответов:

- Среднеквадратичного отклонения (*)
- Дисперсии
- Среднего значения (*)
- Распределения по квартилям

Вопрос 14

Какой стадии жизненного цикла товара соответствует категория «Звезды»

Выберите один ответ:

- Стадия внедрения
- Стадия роста (*)

- Стадия зрелости
- Стадия упадка

Вопрос 15

Какая система управления товарными запасами даст меньшие уровни складских остатков при прочих равных условиях

Выберите один ответ:

- Система оперативного управления
- Система минимум-максимум с периодической проверкой
- Система минимум-максимум с постоянной проверкой (*)

Раздел 3. Работа с поставщиком и оценка себестоимости

Вопрос 16

Может ли задача «Сделать или купить» быть актуальна для торгово-сбытовой компании

Выберите один ответ:

- Да (*)
- Нет

Вопрос 17

Метод ранжирования показателей позволяет

Выберите один ответ:

- Оценить сравнительную значимость показателей (что на первом месте, а что на втором) (*)
- Оценить разрыв в значимости показателей (насколько велик разрыв между первым и вторым местом)
- Найти оптимальные комбинации показателей

Вопрос 18

Оценка необходимых объемов поставок может отталкиваться от

Выберите один ответ:

- Заказов покупателей
- Расчетов
- Интуитивной оценки рынка
- Все перечисленное (*)

Вопрос 19

Какие виды рынков дают возможность создания конкуренции между поставщиками

Выберите один ответ:

- Монополия
- Олигополия
- Полиполия
- Монополия и олигополия
- Олигополия и полиполия (*)
- Все перечисленные

Вопрос 20

Какие формы организации бизнеса предполагают полную ответственность по долгам компании для всех собственников

Выберите один ответ:

- Акционерное общество
- Общество с ограниченной ответственностью
- Полное товарищество (*)
- Коммандитное товарищество

Вопрос 21

Какая ответственность предусмотрена за «откат»

Выберите один ответ:

- Статья 290 УК «Получение взятки»
- Статья 204 УК «Коммерческий подкуп» (*)
- Ответственность не предусмотрена

Вопрос 22

Что входит в себестоимость товара

Выберите несколько ответов:

- Цена товара в соответствии с инвойсом (*)
- Расходы на перевозку (*)
- Расходы отдела закупок, связанные с оформлением заказа.
- Страхование на время перевозки (*)
- Хранение на складе компании
- Таможенные платежи (*)

Вопрос 23

Модель EOQ имеет следующие ограничения

Выберите несколько ответов:

- Время поставки неизменно (*)
- Цена товаров неизменна (*)
- Размер склада неизменен
- Спрос постоянен (*)
- Размер закупаемой партии неизменен

Вопрос 24

Оптимальная партия, рассчитанная в соответствии с формулой Уилсона

Выберите один ответ:

- Является экономическим параметром, с помощью которого оценивается работы службы закупки
- Является прямым указанием на размер закупаемой партии

- Является прямым указанием на размер закупаемой партии с учетом округления до «полной коробки»
- Является экономическим показателем, который в ряде случаев может быть учтен при определении размера закупаемой партии (*)

Вопрос 25

В знаменателе формулы Уилсона могут использоваться показатели

Выберите один ответ:

- Связанные со стоимостью хранения
- Связанные со стоимостью используемого капитала
- Связанные со стоимостью содержания запасов (в том числе стоимость хранения и стоимость использования капитала) (*)

Раздел 4. Особые формы закупочной деятельности

Вопрос 26

Договор комиссии предполагает действие

Выберите один ответ:

- От имени и за счет другой стороны
- От своего имени и за счет другой стороны (*)
- Возможны оба варианта

Вопрос 27

Агентский договор

Выберите один ответ:

- Может включать нормы договора поручения
- Может включать нормы договора комиссии
- Может включать нормы как договора поручения, так и договора комиссии (*)
- Не может включать нормы ни договора поручения, ни договора комиссии

Вопрос 28

Договор мены предполагает

Выберите один ответ:

- Обмен товара на товар (*)
- Обмен товара на услугу
- Обмен товара на работу
- Обмен товара на товар или товара на работу
- Обмен товара на товар или товара на уступку требования

Вопрос 29

Толлинг предполагает использование таможенной процедуры

Выберите один ответ:

- Выпуск для внутреннего потребления
- Экспорт
- Переработка на таможенной территории (*)
- Переработка для внутреннего потребления

Вопрос 30

Что из перечисленного может быть объектом лизинга

Выберите несколько ответов:

- Железнодорожный вагон
- Товары на складе
- Здание цеха
- Участок земли

Вопрос 31

Пеня устанавливается

Выберите один ответ:

- Как единая сумма
- Как процент от суммы обязательства за каждый день нарушения обязательства (*)
- Возможны оба варианта

Вопрос 32

В каком случае закрытие задолженности по факторингу обычно осуществляется покупателем

Выберите несколько ответов:

- Открытый факторинг (*)
- Открытый регрессный факторинг (*)
- Закрытый факторинг

Вопрос 33

Открытый конкурс предполагает, что

Выберите один ответ:

- Предложение об участие адресуется неограниченному кругу лиц. (*)
- Предложение об участие адресуется ограниченному кругу лиц.
- Предложение об участие адресуется неограниченному кругу лиц, но с обязательной предквалификацией

Вопрос 34

Закрытый конкурс предполагает, что

Выберите один ответ:

- Предложение об участие адресуется неограниченному кругу лиц.
- Предложение об участие адресуется ограниченному кругу лиц. (*)
- Предложение об участие адресуется неограниченному кругу лиц, но с обязательной предквалификацией

Вопрос 35

В чем состоят преимущества тендера

Выберите несколько ответов:

- Конкуренция поставщиков заставляет предлагать лучшие условия (*)
- Гарантировано минимизируется цена
- Выбор поставщика формализуется (*)
- Улучшается качество приобретаемых товаров (услуг)

Вопрос 36

В чем состоят недостатки тендера

Выберите несколько ответов:

- Излишнее внимание к цене может привести к ее снижению за счет качества товара (*)
- Требуется дополнительных затрат (*)
- Поставщики перестают рассматривать отношения как долгосрочные (*)

Вопрос 37

Чем обратный аукцион отличается от прямого

Выберите один ответ:

- В ходе аукциона цена снижается, а не повышается (*)
- В ходе аукциона цена повышается, а не снижается
- Обратный аукцион – это конкурс между продавцами, а не между покупателями

Вопрос 38

Что такое редукцион

Выберите один ответ:

- Другое название прямого аукциона
- Другое название обратного аукциона
- Тендер, в форме аукциона, в ходе которого закупщик последовательно повышает цену поставки стандартного товара. (*)

Раздел 5. ВЭД и таможня

Вопрос 39

Как называются меры, применяемые в случае нейтрализации субсидии иностранного государства производителю импортируемого товара

Выберите один ответ:

- Антидемпинговые
- Компенсационные (*)
- Специальные

Вопрос 40

Признаками офшора являются

Выберите несколько ответов:

- Нерезидентность (*)
- Отсутствие проверок или минимальные проверки (*)
- Отсутствие налогообложения или минимальные налоги (*)
- Использование в товарных операциях
- Использование в нетоварных операциях
- Анонимность и конфиденциальность (*)

Вопрос 41

Инкотермс применим

Выберите один ответ:

- К продаже товаров (*)
- К продаже услуг
- К продаже «нау-хау»
- Применим в любом случае

Вопрос 42

Кто должен оплатить обычный осмотр товара

Выберите один ответ:

- Всегда продавец (*)
- Всегда покупатель
- Зависит от условия Инкотермс

Вопрос 43

При использовании условий FOB, CFR, CIF риски переходят с продавца на покупателя.

Выберите один ответ:

- По завершении погрузки (*)
- При пересечении линии поручней
- Регулируется договором

Вопрос 44

При использовании условия группы C отвечает ли продавец за соблюдение сроков прибытия груза в указанный пункт

Выберите один ответ:

- Отвечает
- Не отвечает
- Отвечает при использовании условий CPT и CIP

Вопрос 45

Какие страны входят в ЕАЭС

Выберите несколько ответов:

- Россия (*)
- Белоруссия (*)
- Казахстан (*)
- Туркмения
- Киргизия (*)
- Армения (*)
- Азербайджан

Вопрос 46

Какие платежи будут иметь место при закупке товара внутри ЕАЭС

Выберите несколько ответов:

- Оплата поставщику (*)
- Оплата перевозки (*)
- Оплата таможенной пошлины
- Оплата НДС (*)

Вопрос 47

Адвалорная ставка таможенной пошлины устанавливается

Выберите один ответ:

- В процентах к таможенной стоимости (*)
- В евро за натуральную единицу
- Оба варианта

Вопрос 48

Статистическая стоимость измеряется

Выберите один ответ:

- В рублях
- В долларах США
- В евро
- В валюте инвойса

Вопрос 49

При классификации товара по материалу следует использовать материал

Выберите один ответ:

- Составивший основную часть товара по массе
- Составивший основную часть товара по объему

- Составивший основную часть товара по стоимости
- Определивший основное свойство товара (это может быть связано с массой, объемом, природой или ролью материала) (*)

Вопрос 50

Основой для начисления НДС при таможенном оформлении является

Выберите один ответ:

- Таможенная стоимость
- Сумма таможенной стоимости и таможенной пошлины
- Сумма таможенной стоимости, таможенной пошлины и акциза (если есть) (*)
- Сумма таможенной стоимости, таможенной пошлины, таможенного сбора и акциза (если есть)